

Robert Kiyosaki


 La lettre
PÈRE RICHE
PÈRE PAUVRE

2020 : casser la routine métro-boulot-dodo

Comment se fixer les bons objectifs et les bonnes résolutions

Robert Kiyosaki

Cher lecteur,

Nous sommes nombreux à penser que sécurité et liberté sont compatibles. Or, ce sont deux valeurs contradictoires. Comme le disait mon père adoptif : « La liberté et la sécurité ne sont pas des idéaux assimilables. En fait, à bien des égards, la liberté et la sécurité s'opposent totalement. »

Il poursuivait sa démonstration avec un constat brutal : « Les personnes les plus en sécurité sont les prisonniers. Ils n'ont pas une once de liberté mais jouissent d'une sécurité absolue. Les prisonniers n'ont pas à se soucier de trouver un logement, de la nourriture, des loisirs, des soins de santé ou un accès à l'éducation. Ils jouissent d'une grande sécurité, mais au prix de leur liberté. »

L'un des avantages à vivre dans une société libre est la liberté de pouvoir faire des choix. Il y a deux choix importants dans la vie : le choix de la liberté et le choix de la sécurité. Les deux choix ont des avantages et des inconvénients, et les deux ont un coût.

Si vous choisissez la liberté financière, le prix à payer est immédiat. Si vous choisissez la sécurité financière, vous payez le prix sous la forme d'impôts et d'intérêts considérables, souvent ultérieurement.

Le choix vous appartient. Et si vous choisissez la liberté, il vous faudra travailler davantage au début. Cela étant, la récompense peut être dantesque.

Si vous êtes comme moi, vous chérissez la liberté plus que tout. Or, à l'aube de cette nouvelle année, le moment est idéal pour se fixer de nouveaux objectifs.

Et pourtant...

Combien de fois vous êtes-vous fixé de nouveaux objectifs et de nouvelles résolutions sans vous y tenir ?

Que diriez-vous si je vous expliquais pourquoi vous avez échoué et comment y remédier ?

Les gens ont un besoin irrésistible de rêver, mais ils ont surtout besoin d'accomplir leurs rêves. Le problème est qu'ils ne savent pas comment y parvenir.

Pire encore, ils se demandent comment y parvenir alors que la bonne approche consiste à se demander pourquoi.

Le numéro de ce mois est unique en son genre. À l'aube de cette nouvelle année, j'aimerais vous apprendre comment atteindre vos objectifs en affichant le même état d'esprit que mon père adoptif.

Si vous réfléchissez honnêtement à la façon dont vous pouvez réaliser les objectifs dont je vais vous parler ci-dessous, je peux vous garantir que 2020 sera l'année de tous les succès pour vous.

Il s'agit de deux « si » importants.

Saurez-vous faire preuve d'honnêteté intellectuelle ?

Êtes-vous prêt à travailler dur maintenant pour récolter les fruits de votre travail plus tard ?

Avez-vous la volonté pour y parvenir ?

ADOPTER LE BON ÉTAT D'ESPRIT

J'ai appris que le secret de la réussite d'une personne ne réside pas dans son talent, pas plus qu'il ne réside dans son charisme ou dans son argent.

La réussite est une question d'état d'esprit.

Souvent, pour changer nos habitudes et atteindre nos objectifs, il nous faut changer notre état d'esprit. C'est

Sommaire :

2020 : casser la routine métro-boulot-dodo – Comment se fixer les bons objectifs et les bonnes résolutions **1**
 Vous devez vous fixer un objectif **9**

parfois difficile car notre état d'esprit est souvent le produit de convictions et de valeurs profondément ancrées, de nos préférences et nos aversions.

Notre état d'esprit est confronté à de nombreux obstacles. Il s'agit parfois d'attitudes ou de certitudes qui peuvent se manifester sous la forme de phrases comme « je ne serai jamais riche », « l'argent ne m'intéresse pas », « les riches sont des parasites » ou « investir est une activité risquée ». Il est impossible de changer de comportement sans changer d'état d'esprit.

Si vous êtes convaincu que vous ne serez jamais riche, la probabilité pour que vous le deveniez un jour est très faible. Votre état d'esprit vous empêchera tout simplement d'essayer.

L'état d'esprit est un environnement mental. Comme le disait mon père adoptif : « Changez votre environnement, changez votre vie. »

Changer ou élargir votre état d'esprit vous permettra de modifier le cours de votre vie. Peu importe le temps que vous passez à étudier et à apprendre, il vous sera impossible d'atteindre vos objectifs si vous avez un état d'esprit frileux ou si vous êtes convaincu que vous êtes un incapable.

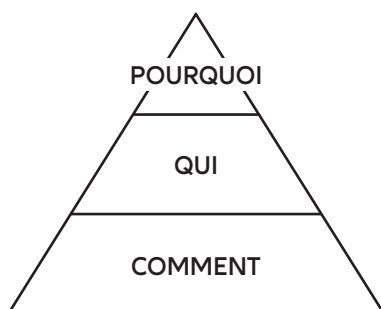
EN QUOI CELA EST-IL LIÉ À MA CAPACITÉ À ATTEINDRE MES OBJECTIFS ?

Mon ami Bob Molle, médaillé d'or aux Jeux olympiques et auteur de *Get Comfortable With Being Uncomfortable*, m'a montré l'importance de l'état d'esprit pour atteindre mes objectifs.

Il m'a expliqué que chaque objectif comporte trois composantes :

1. La fonction, c'est-à-dire le contenu de l'objectif. Elle est importante mais c'est la moins importante des trois composantes de l'objectif.
2. L'être, qui désigne la personne que vous devez devenir pour accomplir votre objectif.
3. La volonté, qui est la composante la plus importante de l'objectif. La volonté correspond au contexte de l'objectif, à la raison d'être de votre objectif. C'est l'état d'esprit qui anime votre ambition.

Ce que les autres valorisent : la fonction/le contenu



Le 7 janvier, soit une semaine seulement après les résolutions de la nouvelle année, plus de 75 % des gens ont échoué à s'y tenir. Ont-ils oublié comment atteindre leur objectif ? Pas du tout ! Ils n'ont pas oublié le trajet qui les mène jusqu'à leur salle de sport, pas plus qu'ils n'ont oublié comment faire des pompes. Ils ont simplement perdu leur volonté. Ils ont perdu la raison d'être de leur objectif.

Mon père adoptif avait l'habitude de dire : « Savoir ce que l'on est capable de faire et passer à l'action sont deux choses différentes. On se sent vivant dès qu'on ose franchir ce cap. La réussite réside dans la capacité à franchir ce cap. »

Savoir quoi faire correspond à la composante « fonction ». Passer à l'acte correspond à la composante « volonté ».

Dans ce numéro, nous nous intéresserons à la raison d'être de vos objectifs, c'est-à-dire à la volonté et au contexte. Pas de panique. Nous aborderons également la « fonction » de vos objectifs.

Bonne lecture, et puissent ces lignes vous aider à atteindre vos objectifs.

TROUVER MA RAISON D'ÊTRE

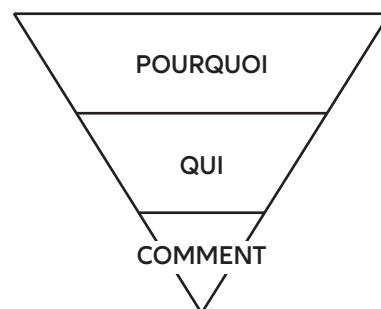
En ce début d'année, je réfléchissais l'autre jour à mes objectifs personnels pour 2020, et j'aimerais vous parler d'un Jour de l'an qui a changé ma vie il a des dizaines d'années de cela. Il s'agit de l'histoire qui raconte comment ma femme Kim, mon meilleur ami Larry et moi, alors sans le moindre sou, sommes devenus riches en moins de dix ans.

Cela vous permettra de comprendre comment une simple décision peut radicalement modifier le cours de votre existence, pour le meilleur.

Lorsque Kim et moi nous sommes lancés dans les affaires, nous étions fauchés et désespérés, ou presque, et en proie à de sévères doutes.

Le Jour de l'an 1985, nous fîmes ce que nous avons fait chaque année jusqu'alors. Nous prîmes nos résolutions pour l'année à venir. Mais cette fois, nous procédâmes différemment. Larry ne voulut pas se contenter de prendre de bonnes résolutions pour l'année à venir. Il insista pour que nous nous fixions des objectifs qui changeraient notre réalité

Ce que Mon Père Riche valorise : La volonté/le contexte



et, par conséquent, nos vies. Il nous demanda : « Pourquoi ne pas élaborer un projet nous permettant d'obtenir notre liberté financière ? »

Je l'ai écouté et j'ai compris le sens de ses mots. Mais je ne savais pas comment transposer ça dans ma réalité. J'en avais parlé, j'en avais rêvé et je savais que je le ferai un jour. Mais l'idée même de liberté financière était quelque chose que j'associais à l'avenir, pas au présent.

« Notre liberté financière ? », lui dis-je. Au moment même où j'ai entendu ma voix, j'ai compris à quel point j'avais perdu toute once de courage en moi. Ma voix semblait être celle de quelqu'un d'autre.

Larry poursuivit : « Posons cet objectif sur papier, élaborons un plan et concentrons-nous sur l'idée. La plupart des gens réfléchissent à leur retraite quand il est trop tard ou lorsqu'ils ont soixante-cinq ans. Je ne veux pas que cela m'arrive. Je veux planifier ma retraite. Je ne veux pas passer ma vie à travailler pour payer mes factures. Je veux vivre. Je veux être riche. Je veux voyager aux quatre coins du monde tant que je suis assez jeune pour en profiter. »

Alors que j'écoutais Larry m'expliquer à quel point il était judicieux de poser cet objectif par écrit, j'entendais une petite voix en mon for intérieur qui me disait pourquoi cet objectif de liberté financière et de retraite précoce était irréaliste. Voire impossible.

Larry continuait à parler, mais je ne l'entendais plus et j'étais en prise avec mes propres craintes : « Vouloir partir à la retraite quand on est jeune est une bonne idée. Pourquoi cette réticence ? Ça ne me ressemble pas de refouler une bonne idée. »

Soudain, dans mon silence, j'ai entendu mon père adoptif me dire : « Le plus gros défi auquel tu seras confronté sera de surmonter tes doutes et ton oisiveté. Ce sont ta propension à douter de toi et ton oisiveté qui te définissent et te limitent. Si tu veux changer qui tu es, tu dois vaincre tes doutes et ton oisiveté. Ce sont tes doutes et ton oisiveté qui te confinent. Ce sont ta propension à douter de toi et ton oisiveté qui t'empêchent de vivre la vie que tu veux. » Il visait juste lorsqu'il affirmait : « Il n'y a que tes doutes qui se dressent sur ton chemin. C'est facile de rester le même. C'est facile de ne pas changer. La plupart des gens choisissent de rester les mêmes toute leur vie. Si tu parviens à vaincre tes doutes et ton oisiveté, tu trouveras la voie de la liberté. »

J'ai eu cette conversation intérieure avec mon père adoptif juste avant de quitter Hawaï. Il savait que je ne reviendrai probablement pas. Il savait que je quittais le cocon familial. Il savait que je partais à la découverte du monde sans la moindre garantie de sécurité. Un mois après cette conversation, j'étais assis dans un chalet flanqué sur une montagne enneigée. Je me sentais faible, vulnérable et fragile et j'écoutais mon meilleur ami me tenir des propos similaires à ceux de mon père adoptif. J'ai su qu'il était temps de grandir ou

d'abandonner et de rentrer chez moi. J'ai compris que c'était précisément ce moment de faiblesse en haut des cimes que j'étais venu chercher. Il était temps de faire un choix. Je pouvais laisser mes doutes et ma paresse l'emporter ou je pouvais modifier la façon dont je me percevais. Il était temps d'avancer ou de reculer.

« Ok, on le fait, lui répondis-je. Élaborons un plan pour devenir libre financièrement. » C'était le Jour de l'an 1985. En 1994, Kim et moi étions libres.

Au fil des ans, mon père adoptif m'a donné de nombreuses leçons. L'une d'elles fut la suivante : « Si tu t'opposes à une idée judicieuse, arrête tout de suite. »

J'étais en train de m'opposer à quelque chose que je désirais. « Pourquoi ne pas partir à la retraite jeune et riche ? » C'est ce que j'ai fini par me demander. Mon esprit a commencé à s'ouvrir lentement et je me suis demandé : « Pourquoi est-ce que je me bats contre mes propres intérêts ? C'est une bonne idée. J'en parle depuis longtemps. Je voulais prendre ma retraite à 35 ans. J'ai presque 37 ans et ce n'est pas prêt d'arriver en l'état actuel des choses. En fait, je suis presque fauché. Alors pourquoi je rechigne ? »

Après m'être interpellé de la sorte, j'ai compris pourquoi je m'opposais à cette bonne idée. À 25 ans, j'avais pour ambition de devenir riche et de prendre ma retraite entre 30 et 35 ans. C'était mon rêve. Mais la faillite de mon activité de vente de portefeuilles à scratch avait ébranlé ma confiance. Cette nuit-là, près du feu, j'ai compris que c'était mon manque de confiance en moi qui parlait et s'opposait à cette bonne idée. Je m'opposais à mon rêve à cause de mes doutes et de mon oisiveté tenaces.

Je trouvais quelque chose à redire car je ne voulais pas être déçu une deuxième fois. Je m'opposais à un nouvel échec, pas à mon rêve.

« OK, voyons les choses en grand » ai-je répondu à Larry. J'ai cessé de m'opposer à cette bonne idée. « Parfait, m'a dit Larry. Il est temps que tu arrêtes d'agir en poltron. Je m'inquiétais vraiment pour toi. »

La raison pour laquelle j'ai décidé de me lancer est que j'avais trouvé ma raison d'être. Je savais pourquoi j'allais le faire, même si, à ce moment, je ne savais pas comment j'allais m'y prendre pour y parvenir.

Ne vous êtes-vous jamais dit « je ne me supporte plus » ?

Eh bien, en cette veille de Nouvel An, assis autour du feu avec Kim et Larry, je ne pouvais plus me supporter. Alors, j'ai décidé de changer. Il ne s'agissait pas seulement d'un changement de mentalité. C'était un changement qui émanait de mon for intérieur.

Je vais exposer ci-après quelques-unes des raisons qui ont fait que j'ai décidé de prendre ma retraite jeune et riche.

- J'en avais marre d'être fauché et de cravacher pour le moindre sou.
- J'en avais marre d'être quelqu'un de moyen.
- Lorsque j'avais huit ans, je suis rentré chez moi et j'ai trouvé ma mère en train de pleurer sur la table de la cuisine. Elle pleurait car nous croulions sous les dettes. Ce jour-là, j'ai décidé de faire tout mon possible pour trouver les réponses qui me permettraient d'aider ma mère.
- La raison la plus douloureuse était le fait que j'avais rencontré mon âme-sœur et qu'elle était dans ce pétrin financier car elle m'aimait. Cette nuit, à la montagne, j'ai réalisé que je faisais vivre à Kim ce que mon père avait fait subir à ma mère. Je répétais un schéma familial. C'est à ce moment que j'ai trouvé la véritable raison d'être de mon objectif.

Voici les raisons d'être de mon objectif. Je les ai écrits cette nuit et conservés en lieu secret.

La situation a empiré pour nous lorsque nous avons quitté la montagne. Kim et moi avons vécu dans une voiture pendant près de trois semaines après avoir dépensé tout notre argent. Les choses ne se sont pas améliorées simplement parce que nous avons décidé de partir à la retraite riches, mais ce sont nos raisons d'être qui nous ont poussés à persévérer.

Les choses ne se sont pas bien passées pour Larry non plus lorsque nous avons quitté les cimes. Il avait également connu des échecs financiers à la fin des années 1980 mais ses « pourquoi » l'avaient poussé à persévérer.

Trouvez votre raison d'être et vous trouverez votre voie. Comme le dit le vieil adage, « quand on veut, on peut ». Pour moi, le fait d'avoir trouvé la volonté nécessaire m'a permis de trouver ma voie.

Sans volonté, le chemin aurait été trop difficile.

Une suggestion en passant : j'ai appris il y a des années de cela que la passion est un mélange d'amour et de haine. Sans passion, il est difficile d'accomplir quoi que ce soit.

Mon père adoptif me disait souvent : « Si tu veux quelque chose, sois passionné. » La passion insufflé de l'énergie dans votre vie. Si vous désirez quelque chose que vous n'avez pas, demandez-vous pourquoi vous aimez ce que vous désirez et pourquoi vous ne supportez pas d'en être privé. Alors, vous trouverez l'énergie de vous lever de votre siège pour aller chercher ce que vous désirez avec les dents.

Vous pouvez donc commencer par dresser une liste de tout ce que vous aimez et de tout ce que vous détestez. Par exemple, je dresserais les listes suivantes :

● **J'aime/j'aimerais :** être riche ; être libre ; acheter tout ce que je veux ; les objets onéreux ; avoir des gens à mon service pour faire ce que je n'aime pas faire.

● **Je déteste :** être pauvre ; devoir travailler ; ne pas avoir ce que je veux ; les choses bon marché ; devoir faire des choses que je ne veux pas faire.

Posez-vous au calme et identifiez ce que vous aimez et ce que vous détestez. Poursuivez l'exercice en précisant votre raison d'être.

Lorsque vous avez fini, montrez-le à quelqu'un qui vous est cher et qui vous aidera à réaliser vos rêves.

Consultez régulièrement le papier sur lequel vous avez écrit vos rêves, vos objectifs et vos plans, parlez-en souvent, demandez de l'aide, ayez soif d'apprendre et, avant que vous ne le réalisiez, des choses formidables se produiront.

VOS RAISONS D'ÊTRE

Voici la première étape qu'il vous faudra entreprendre pour devenir financièrement indépendant.

Qu'est-ce qui vous pousse à persévérer ? Qu'est-ce qui vous motive à sacrifier votre temps précieux à faire ce qu'il vous faut faire pour atteindre votre objectif financier ? La réponse est : votre raison d'être.

Il s'agit de ce quelque chose qui anime votre âme et qui vous pousse à persévérer lorsque les choses ne se déroulent pas comme prévu. C'est cette récompense personnelle au sortir de l'orage qui vous inspire et vous motive. Votre raison d'être. C'est ce qui vous donne le sourire rien que d'y penser.

Voici quelques exemples de raisons d'être :

- j'aimerais me lancer dans la photographie, mon rêve de toujours ;
- je veux être là tous les jours quand mes enfants partent à l'école et quand ils en reviennent ;
- je veux créer mon organisation à but non lucratif qui octroierait des micro-prêts à des personnes résidant dans des pays du tiers-monde ;
- je veux participer au marathon de Boston ;
- je veux vivre à Paris et peindre tous les jours ;
- je veux voyager aux quatre coins du monde avec ma femme, sur un bateau... ou un yacht.

Au début, lorsque vous essaieriez de définir votre raison d'être, vous penserez peut-être à des raisons comme :

- je veux gagner plus d'argent ;
- je veux être indépendant financièrement ;
- je veux prendre ma retraite ;
- je veux acheter une nouvelle maison ;
- je ne veux pas d'emploi salarié.

Voilà autant de raisons d'être, mais est-ce qu'elles vous inspirent ? Est-ce qu'elles vous parlent ? Ces raisons sont-elles assez fortes pour vous aider à surmonter les erreurs que vous



SHUTTERSTOCK

serez susceptible de commettre et les obstacles que vous pourrez rencontrer ? Probablement pas.

Lorsque vous parviendrez à identifier votre raison d'être, cela insufflera une force nouvelle en vous.

Lorsque vous serez à terre, elle vous aidera à vous relever.

Une remarque en passant : votre raison d'être évoluera en même temps que vous évoluerez. Lorsque vous trouverez votre raison d'être, foncez ! Fêtez cela comme il se doit ! Puis passez à une autre raison d'être. Continuez à évoluer. Toujours.

DÉCOUVREZ VOTRE RAISON D'ÊTRE

Nous avons chacun une raison d'être différente, mais nous ressentons tous ce besoin impérieux de la découvrir.

Pour ce faire, il faut d'abord trouver un endroit au calme, sans sources de distraction (ce peut être une gageure pour nombre d'entre nous !). Choisissez un environnement qui vous permet d'être en communion avec vos pensées.

Deuxièmement, prenez le temps. Ne hâtez pas les choses. Vous découvrirez peut-être votre raison d'être immédiatement (vous savez peut-être déjà ce que c'est) ou vous aurez peut-être besoin de moments de réflexion solitaire pour la découvrir. Accordez-vous le temps nécessaire au bon déroulement de ce processus.

Troisièmement, il faut procéder par écrit. Ne réfléchissez pas à ce que vous écrivez. Contentez-vous d'écrire tout ce qui vous passe par la tête. Personne d'autre que vous n'y aura accès (sauf si vous décidez de le montrer à d'autres personnes). Ce n'est pas un test. Il n'y a pas de bonnes ou de mauvaises réponses.

C'est un processus de découverte de soi. Dans bien des cas, vous aurez l'impression d'éplucher les couches d'un oignon pour obtenir les vraies réponses à vos questions, mais le jeu en vaut la chandelle.

Écrivez les réponses à toutes vos questions jusqu'à ce que vous ayez l'impression d'avoir fait le tour du sujet ou jusqu'à avoir une révélation.

Les questions suivantes peuvent vous aider à découvrir votre raison d'être.

1. Si je n'avais plus à travailler pour gagner ma vie et que je pouvais consacrer tout mon temps à faire ce que j'aime, que ferais-je du temps qu'il me reste à vivre (après de longues vacances bien méritées) ?
2. OK. Maintenant, allons plus loin. Quelle est la raison la plus intime me poussant à poursuivre et à atteindre cet objectif d'indépendance financière ? Quel est mon véritable souhait ?
3. Mieux encore. Quelle est la raison la plus sincère qui me pousse à faire ce qui est nécessaire pour atteindre mon objectif d'indépendance financière ? Quelle est la véritable raison qui m'anime ?



Continuez à vous poser cette troisième question, approfondissez à chaque fois, jusqu'à ce que votre raison d'être devienne limpide. Lorsque cela sera le cas, vous le saurez.

Voici comment trouver progressivement les réponses les plus enfouies à vos questions.

Quelle est ma raison d'être ?

Je ne veux pas aller au travail tous les jours. Pourquoi ? Parce que cela me prend tout mon temps et que je suis trop fatigué pour faire autre chose. Pourquoi ? Je n'ai pas de temps pour m'occuper de moi ou de ma famille. Pourquoi ? J'ai de bonnes idées pour mon entreprise mais je suis trop accaparé par l'entreprise de mon patron et le fait de lui faire gagner de l'argent au lieu de me concentrer sur mon activité et de gagner de l'argent pour moi. Pourquoi ? Mon unique source de revenus est mon travail donc tant que je ne l'aurais pas remplacé par une autre source de revenus, je suis coincé. Pourquoi ? Comme je suis coincé, mes enfants le sont également. Pourquoi ? Parce que nous ne passons pas assez de temps ensemble. Pourquoi ? Si j'avais ma propre entreprise, ils pourraient faire partie de l'aventure. Pourquoi ? Nous pourrions diriger l'entreprise ensemble. Mon objectif a toujours été d'avoir ma propre entreprise. Je pourrais partager ma passion avec mes enfants et nous pourrions apprendre et grandir ensemble. Ce serait une expérience éducative de terrain formidable pour mes enfants. Ma raison

d'être est d'avoir ma propre entreprise, avec mes enfants. Nous pourrions alors partager nos expériences du quotidien, apprendre et grandir ensemble. Je veux être indépendant financièrement.

APPRENEZ À VOUS CONNAÎTRE

Il vous faut définir la personne que vous voulez être pour atteindre votre objectif.

Le titre de cette partie est « Apprenez à vous connaître ». Qu'est-ce que cela signifie ? Souvenez-vous lorsque j'écoutais Larry : Je l'ai écouté et j'ai compris le sens de ses mots. Mais je ne savais pas comment transposer ça dans ma réalité. « Notre liberté financière ? », lui dis-je. Au moment même où j'ai entendu ma voix, j'ai compris à quel point j'avais perdu toute once de courage en moi.

Ma voix semblait être celle de quelqu'un d'autre. La voix dans ma tête détruisait tout mon potentiel.

Si je n'avais pas appris à dompter la petite voix dans ma tête, je n'aurais jamais pu aller de l'avant pour atteindre mes objectifs. Parfois, la petite voix est retentissante, parfois elle est faible. J'ai constaté que ma petite voix se manifeste en présence de six obstacles personnels. En apprenant à reconnaître ces obstacles, j'ai appris à les surmonter et à faire taire la voix qui les accompagne.

Ces six obstacles sont :

- la peur ;
- le cynisme ;
- la paresse ;
- les mauvaises habitudes ;
- l'arrogance ;
- la déception.

Analysons-les en détail.

Obstacle n° 1 : La peur

La peur d'échouer, de faire des erreurs s'accompagne de la voix la plus retentissante. Mais la peur n'est pas le véritable problème. C'est la façon dont les gens gèrent la peur qui compte.

Mon père adoptif avait pour habitude de dire : « La principale différence entre les gens qui réussissent et ceux qui échouent est la façon dont ils gèrent la peur. » Il disait souvent que la véritable raison expliquant l'absence de réussite financière était la propension des gens à jouer la carte de la sécurité. La peur de l'échec et des erreurs est plus forte que l'enthousiasme que provoque la réussite. Les perdants le sont car ils ont peur de l'échec. Les gagnants s'en inspirent.

Il suffit simplement d'apprendre de ses erreurs.

La plupart d'entre nous avons grandi avec l'idée que les erreurs sont quelque chose de mal et qu'il convient de

les éviter à tout prix. Nous avons tendance à considérer les erreurs comme le signe d'une intelligence limitée. Plus vous faites d'erreurs, plus vous êtes stupide. Pour mon père adoptif, les erreurs étaient autant d'occasions d'apprendre quelque chose de nouveau. « Il y a quelque chose de magique qui se cache derrière chaque erreur, me disait-il. Ce quelque chose de magique est ce qu'on appelle l'apprentissage. » Plutôt que de m'apprendre à éviter les erreurs, mon père adoptif m'a appris l'art de transformer chaque erreur en occasion de devenir plus sage.

Il n'est pas facile d'apprendre de nos erreurs et de nos échecs. La façon dont nous réagissons face à ces événements en dit long sur qui nous sommes. Voici un échantillon des petites voix qui décrivent les différentes réactions aux échecs financiers. Laquelle est la plus retentissante dans votre tête ?

Après avoir réalisé que vous avez fait une erreur, il est difficile de ne pas se laisser submerger par l'une de ces voix. Foncez de l'avant, tapez-vous la tête contre les murs. Mentez. Pleurnichez. Lamentez-vous. Mais si vous voulez atteindre vos objectifs, il vous faudra laisser une autre voix prendre le contrôle de votre cerveau : la voix responsable. La voix responsable demande : « Quel enseignement précieux puis-je tirer de cette erreur ? »

Pensez à trois erreurs financières que vous avez faites. Quelles leçons en avez-vous tirées ? Prenez un moment pour enregistrer votre réflexion.

Obstacle n° 2 : Le cynisme

Nous avons tous une part de Chicken Little en nous. Vous vous souvenez de Chicken Little, le personnage de la fable enfantine qui arpentait la basse-cour en alertant les autres animaux que le ciel était en train de leur tomber sur la tête. Chicken Little est un Cassandre. C'est un cynique par excellence.

Nous sommes entourés de Chicken Little, surtout dans le monde de la finance. Si vous souhaitez devenir riche, vous devez arrêter d'écouter leurs gloussements.

Pourquoi devons-nous ignorer les cyniques ? Parce que les cyniques ne gagnent jamais. Ce sont des Cassandre apathiques qui passent leur temps à répandre la peur. Ce sont les gens qui savent évaluer correctement une situation qui finissent par tirer leur épingle du jeu, c'est-à-dire les analystes. Le cynisme vous empêche de voir les opportunités, alors que l'analyse vous ouvre les yeux sur les possibilités qui

s'offrent à vous. Le cynisme mène à l'immobilisme, alors que l'analyse provoque l'action.

Êtes-vous assez fort pour dompter votre cynisme ?

Pensez aux choses dont vous aimeriez qu'elles se produisent et aux choses dont vous aimeriez qu'elles ne se produisent pas. Recensez tout ce qui vous passe par la tête.

Remarque : si la liste des choses dont vous ne voulez pas qu'elles se produisent est plus longue que la liste des choses que vous aimeriez voir se matérialiser, il se peut que vous laissiez le doute et la peur cadenasser votre esprit au lieu d'ouvrir vos yeux.

Obstacle n° 3 : La paresse

Vous voulez que je vous confie un secret terrifiant ? Les gens occupés sont souvent les plus fainéants.

L'affairement est une forme d'évitement. Si vous vazez à mille occupations, vous évitez certaines choses auxquelles vous ne voulez pas faire face, comme faire de l'exercice ou prendre soin de votre santé.

Quel est le remède à l'oisiveté ? Un peu de cupidité. « Une minute, allez-vous me dire. La cupidité, ce n'est pas censé être mauvais ? » En excès, oui. L'excès en toute chose est mauvais. Cela étant, le fait est qu'au plus profond de nous, nous désirons tous posséder des choses nouvelles ou palpitantes. Nos parents et les gens qui nous entourent nous ont répété qu'il fallait éradiquer ce désir. On nous a fait culpabiliser. Combien d'enfants ont demandé quelque chose à leurs parents et se sont vu répondre : « Tu crois que l'argent tombe du ciel ? » À vrai dire, la culpabilité est pire que la cupidité. La culpabilité étouffe les rêves.

Lorsque nous arrêtons de nous dire que la vie est trop mouvementée pour que nous puissions la changer, et que l'on se dit qu'il est temps de mettre un terme à cette routine métro-boulot-dodo et de trouver de nouvelles façons de gagner de l'argent, nous commençons à nous guérir de notre paresse.

Soyez un peu cupide. Recensez les choses que vous désirez réellement, sans vous soucier de ce que les autres penseront. Soyez honnête avec vous-même.

Lorsque vous aurez fini, prenez un peu de recul et analysez votre liste. Ne vous demandez pas comment vous pourriez

PERSONNAGE RÉPLIQUES DES PERSONNAGES

Le menteur « Je ne sais pas ce qui s'est passé. »

L'accusateur « Les clients sont trop bêtes pour acheter mon produit. »

Le justificateur « Je ne voulais pas vraiment être riche de toute façon. »

L'abdicateur « Je t'avais dit que ça ne marcherait jamais. C'est trop compliqué, j'abandonne. »

Le dénégateur « Non, il n'y a aucun problème. Quelle erreur ? Ça va aller. »

vous payer les choses qui figurent sur votre liste, mais plutôt comment faire pour vous les acheter.

Obstacle n° 4 : Les mauvaises habitudes

Lorsque vous payez vos factures le premier jour du mois, vous reste-t-il de quoi vivre ? Probablement pas. C'est peut-être la raison principale pour laquelle vous ne vous en sortez pas financièrement : vous avez de mauvaises habitudes. La pire des habitudes financières consiste à payer ses créanciers avant de se payer soi-même. Cela ne signifie pas que vous ne devez pas payer vos factures en temps et en heure. Cela signifie que vous devez vous payer en premier, faire croître votre patrimoine, même si vous êtes à court d'argent.

Lorsque mon père adoptif m'a dit cela, j'étais dubitatif. Mais il m'a expliqué : « Tout est une question de motivation. Qui criera le plus fort en cas de défaut de paiement : toi ou tes créanciers ? » La réponse était évidente : les créanciers. « Exactement, m'a-t-il répondu. Les créanciers sont des gros bras. La pression qu'ils exercent sur vous pour que vous les remboursiez est tellement grande qu'elle vous poussera à chercher d'autres sources de revenus que l'argent que vous gagnez en travaillant pour un tiers. »

Mon père adoptif avait raison. Ce que la paresse vous empêche de faire, la pression vous y contraindra. En vous rémunérant en premier, vous deviendrez plus fort mentalement et financièrement et, donc, mieux armé pour faire face aux gros bras.

Obstacle n° 5 : L'arrogance

L'arrogance, c'est quand l'ignorance se greffe à l'ego. L'ignorance se cache derrière l'ego.

En matière de finances, il est facile de buter sur sa propre ignorance et d'échouer. Lorsque vous êtes arrogant, vous pensez que les choses que vous ignorez sont sans importance. Or, ce que vous ignorez est aussi important que ce que vous connaissez. Plutôt que de cacher votre ignorance derrière le masque de l'arrogance et de vous mentir jusqu'à l'échec, faites en sorte d'apprendre pour réussir.

Le véritable baromètre de votre arrogance est la franchise dans tout ce qu'elle a de plus brutal. Au plus profond de vous, vous savez parfaitement ce que vous ignorez, quand bien même vous parvenez à le cacher au monde extérieur. Allez de l'avant et admettez votre ignorance. Et plutôt que de vous flageller, instruisez-vous. Allez chercher les connaissances qui vous permettront d'agir avec sagesse.

Obstacle n° 6 : La déception

La plupart des gens font de leurs déceptions un boulet dont ils ne parviennent plus à se défaire. « J'aurais dû savoir que j'échouerais. » C'est ce que disent les gens qui arrêtent d'apprendre à cause de leurs déceptions passées. À l'heure de vous lancer dans le périple qui vous mènera vers votre

liberté financière, je vous donne le même conseil que celui que mon père adoptif m'a donné : « Prépare-toi à subir des désillusions. » Pourquoi ? Car si vous vous préparez à subir des désillusions, vous pourrez éventuellement transformer vos échecs en atouts.

Si vous êtes capable de faire face à l'échec, de contrôler vos émotions et d'utiliser vos échecs pour acquérir de nouvelles compétences financières, vous vous épanouirez.

CHANGEZ D'ÉTAT D'ESPRIT, CHANGEZ DE VIE

Si des pensées négatives sont ancrées en vous, vous devez comprendre leur véritable signification. Par exemple, si vous vous dites : « Je ne peux pas quitter mon emploi et monter ma boîte, j'ai un emprunt immobilier et une famille à prendre en compte », le véritable sens de votre propos est peut-être « je n'ai pas le temps, je suis trop fatigué pour apprendre quelque chose de nouveau ».

Il est temps de creuser plus profond pour déterrer vos vérités personnelles. Notez sur une feuille de papier les remarques négatives que vous vous murmurez à vous-même et, après une introspection honnête, notez la vérité personnelle qui se cache derrière chacune de ces remarques.

Parfois, nous nous répétons en boucle dans notre tête ces remarques négatives, comme une rengaine sans fin. Une fois que vous savez quelle vérité se cache derrière vos commentaires acerbes, répliquez.

Lancez-vous dans une confrontation en votre for intérieur ! Trouvez des arguments pour contrer chaque remarque. Si vous avez du mal à identifier ce qui vous freine, tenez un journal de bord. Lorsque vous parvenez à identifier le mécanisme derrière chaque remarque négative, répétez cet exercice. Ne laissez pas des pensées refoulées saper votre énergie et votre motivation. Déterminez-les et libérez-vous pour aller de l'avant.

Recensez 10 pensées négatives et la vérité personnelle qui se cache derrière chacune d'elles.

Par exemple :

PENSÉE NÉGATIVE : « Je suis incapable de le faire. »

> VÉRITÉ PERSONNELLE : « J'ai peur d'essayer. »

ENFIN, TROUVER SA VOIE

Mon père adoptif me disait souvent : « De nombreuses personnes me demandent comment faire telle ou telle chose. J'avais pour habitude de leur répondre jusqu'à ce que je réalise qu'après leur avoir dit comment je procédais, ils ne suivaient pas mes conseils. J'ai alors compris que ce n'était pas la voie empruntée, mais la raison d'être de tout agissement qui est le plus important. C'est la raison d'être qui nous donne le courage de trouver notre voie.

Il est important de comprendre que le simple fait de décider de faire quelque chose ne signifie pas que vous allez vous y tenir.

Votre raison d'être et la personne que vous voulez devenir vous commandent de passer à l'acte. La raison pour laquelle la plupart des gens n'exploitent pas leur potentiel et ne passent pas à l'acte est qu'ils n'ont pas une raison d'être assez forte. Dès que l'on trouve sa raison d'être, il est possible de trouver sa voie.

Pour moi, l'un des plus grands plaisirs dans la vie est d'avoir ses meilleurs amis comme associés. Ken McElroy est l'une de rares personnes que je considère comme tel. Ken est l'un de nos conseillers et il est spécialisé en immobilier. Il est passé maître dans l'art de fixer des objectifs et il m'a beaucoup appris. J'ai demandé à Ken de partager ses techniques avec nos lecteurs dans ce numéro. Dans la dernière partie de ce numéro, vous trouverez un exercice de développement personnel de type SMART.

LIBERTÉ VS SÉCURITÉ: LE CHOIX VOUS APPARTIENT

Lorsque vous aurez fini ces exercices, vous aurez fait votre choix: vous aurez choisi la liberté. C'est le meilleur choix pour ceux qui souhaitent vivre une vie meilleure.

Mon père adoptif m'a dit un jour: « Tôt ou tard, les gens veulent davantage de sécurité et en paient le prix en renonçant à leur liberté. Je ne sais pas si tu l'as remarqué, mais, de nos jours, l'enseignement se concentre plus sur la sécurité de l'emploi que sur la liberté financière. Le problème est que la plupart des gens ne savent pas que le prix à payer pour obtenir la sécurité est de renoncer à la liberté. » Il a poursuivi ainsi: « Si tu choisis la sécurité, on te dira toujours quand tu dois travailler, combien tu gagneras et quand tu pourras prendre ta pause déjeuner. C'est le prix de la sécurité. »

À terme, la récompense de ton périple sera non seulement la liberté, mais également la confiance en soi que tu vas acquérir, car elles vont de pair.

La raison pour laquelle la plupart des gens renoncent à leurs rêves est qu'ils laissent la médiocrité l'emporter sur leur ambition. Il vous faudra travailler quotidiennement pour prendre le pas sur la médiocrité.

Même si vous n'excellez pas en tout, persévérez et votre existence changera, pour le meilleur. Ne fuyez jamais face à ce que vous devez apprendre. Affrontez votre ignorance, vos craintes et vos doutes. Faites des erreurs et tirez-en les enseignements qui s'imposent.

Grâce à ce numéro, vous avez désormais les outils nécessaires qui vous permettront de changer votre façon d'appréhender la vie.


J'espère que vous en avez également appris davantage sur vous, sur vos attitudes, sur votre propension à fuir le changement et les risques.

Être libre signifie avoir plus de choix, mais moins de sécurité. Au début, du moins.

Nous avons tous le choix. Nous pouvons choisir d'être pauvre, de faire partie de la classe moyenne ou d'être riche. Si vous décidez de devenir riche, il vous faudra apprendre les nouvelles règles du jeu. Cela requiert un état d'esprit différent et une certaine forme d'intelligence financière. Vous serez libre de travailler ou non. Vos connaissances vous permettront d'être libre grâce au travail, car vous apprendrez à faire travailler l'argent pour vous. Le choix vous appartient.

Peu importe ce que vous décidez de faire, ce guide vous aidera à améliorer votre existence.

Soyez malin,



Robert Kiyosaki
Auteur, *La Lettre Père Riche, Père Pauvre*

Vous devez vous fixer un objectif

Ken McElroy, *Conseiller immobilier*

Cher lecteur,

La première étape consiste à se fixer un objectif. La question est: comment faire? Qu'est-ce qu'un objectif réaliste? Quelles sont les étapes nécessaires à sa réalisation?

Fixer un objectif vous donnera l'énergie nécessaire pour réussir. Lorsque je me suis mis à mon compte, j'avais un objectif. Je voulais être mon propre patron. J'en avais marre

de travailler pour quelqu'un d'autre et je voulais lancer ma propre boîte.

Je l'admets, je n'ai jamais écrit mon objectif sur papier et je n'en ai parlé à personne. À dire vrai, c'est à peine si je l'ai verbalisé. Il serait plus juste de dire que je l'ai ressenti en moi.

Ce n'est que bien plus tard que j'ai compris l'énergie que procure un objectif, l'énergie que vous ressentez lorsque



vous vous fixez un objectif et que vous faites tout ce que vous pouvez pour l'atteindre. Ce faisant, vous concentrez toute votre attention sur votre objectif. Cela vous confère une détermination sans faille. Enfin et surtout, c'est la clé de votre réussite.

Partout dans le monde, des gens se fixent des objectifs et façonnent volontairement leur existence. Si vous pensez que c'est fou, sachez que des secteurs entiers prospèrent sur ce concept, et partout dans le monde, des gens se fixent des objectifs pour que leurs rêves deviennent une réalité.

QU'EST-CE QU'UN OBJECTIF ?

Dit simplement, un objectif est quelque chose que vous avez l'intention d'atteindre. Rien n'est plus inutile qu'un objectif qui ne repose que sur du vide et qui reste à l'état de vœu pieux. Dans ce cas, il s'agit simplement de rêves. Les rêves n'ont aucun pouvoir si nous n'agissons pas.

Votre objectif doit être quantifiable

Mon objectif consistant à devenir mon propre patron n'était pas vraiment un bon objectif. Il m'a fallu des années pour apprendre à me fixer des objectifs et à tirer profit du pouvoir qu'ils confèrent.

Il aurait été beaucoup plus pertinent à l'époque de définir un délai, disons d'un an, pour devenir mon propre patron. J'aurais pu également fixer un niveau de revenu comme objectif, de 75 000 \$ par an par exemple.

Les objectifs flous sont difficiles à atteindre et encore plus difficiles à respecter. Ainsi, sans limite de temps, niveau de

rémunération cible ou référentiel de comparaison, il est difficile de savoir quand l'objectif a été ou sera atteint. C'est même quasiment impossible.

Un investisseur immobilier que je connais s'est fixé comme objectif d'acquérir une copropriété de deux lots chaque année. Un autre a pour objectif d'acquérir dix logements résidentiels par an. Il s'agit d'objectifs réalisables et quantifiables. Quel sera votre objectif ?

Définir votre objectif

Fixer un objectif nécessite d'être honnête avec soi-même et de réfléchir sur ce que l'on souhaite vraiment dans la vie. Cela signifie qu'il faut prendre le temps de réfléchir à ce que vous voulez pour vous et votre famille dans l'immédiat, dans les prochaines années et dans un avenir plus lointain.

L'un des meilleurs programmes pour fixer des objectifs s'appelle « Setting Family Goals ». Il a été élaboré par Charlie et Barbara Dunlap. L'objectif de ce programme est de vous aider à trouver le parfait équilibre entre votre vie conjugale, votre vie familiale et votre vie professionnelle.

Charlie et Barbara expliquent que vos objectifs doivent être généraux, mais que ce sont les objectifs spécifiques qui doivent réussir le test SMART :

- « **S** » pour « spécifique » ;
- « **M** » pour « mesurable » ;
- « **A** » pour « acceptation par écrit » ;
- « **R** » pour « réaliste » ;
- « **T** » pour « temporel ».



Rendez des comptes à un tiers

La personne (il peut y en avoir plusieurs) à qui vous décidez de rendre des comptes peut être un associé, un ami, votre époux ou votre épouse, ou même vos investisseurs ou vos salariés.

La chose la plus importante est de trouver une personne qui vous accompagnera et vous soutiendra dans votre aventure.

Cela ne veut pas dire que vous devez choisir quelqu'un qui ne contestera jamais vos décisions. Au contraire, vous devez choisir quelqu'un de pragmatique qui vous aidera à réaliser votre rêve.

Exprimez clairement votre objectif

Si vous avez une phobie de l'objectif, c'est-à-dire que vous avez peur de révéler votre objectif à quelqu'un car vous craignez de ne pas l'atteindre, surmontez votre peur. Une fois que vous aurez posé votre objectif par écrit et que vous l'aurez assimilé, faites-en part à tout le monde.

Faites-en part à votre agent immobilier, à votre avocat, à vos amis, aux membres de votre famille, à vos associés. À tout le monde. Ce sont eux qui vous aideront à l'atteindre.

Et, dans le cas où je n'aurais pas été assez clair, je précise qu'aucun objectif ne peut être atteint seul.

Voici un exemple d'objectif fictif :

Notre objectif est d'acquérir une copropriété de huit lots dans notre quartier au cours des douze prochains mois. Cet actif devra nous rapporter au moins 4000 \$ en moyenne par an au cours des cinq prochaines années.

Voici un exemple d'objectif. Il est quantifiable et clairement défini. Il est réalisable. Il ne reste plus qu'à faire en sorte qu'il se réalise. Je vous invite à comparer cet objectif avec cette déclaration d'intention peu inspirée et peu motivante :

Je veux investir dans l'immobilier et réaliser une transaction immobilière rentable qui complétera mes revenus.

Cet objectif est extrêmement vague. Il est difficile à atteindre. Et je n'imagine même pas lorsqu'il s'agira d'en faire part à d'autres personnes ! Mais malheureusement, c'est ainsi que la plupart des gens définissent et expriment leurs objectifs, si tant est que l'on puisse qualifier cette déclaration d'intention d'« objectif ». On dirait plutôt un rêve illusoire.

Le fait d'exprimer clairement un objectif vous met à la place du conducteur. Dans le premier exemple, vous êtes responsable. Dans le deuxième exemple, si un agent immobilier vous contacte, il vous montrera les biens qu'il a tout intérêt à vendre, pas ceux que vous auriez tout intérêt à acheter. C'est une position dangereuse.

Planifiez et définissez des étapes

Une fois que vous aurez défini un objectif clair et quantifiable, il vous faudra également déterminer la marche à suivre pour l'atteindre. Il vous faudra élaborer un plan et définir des étapes pour savoir quand vous aurez atteint et franchi les étapes importantes.

Voici quelques exemples de choses qu'il vous faudra faire pour commencer. Il s'agit d'étapes fondamentales qui concernent les comportements personnels et la liberté financière.

Quels comportements devez-vous modifier ou supprimer ?

Liste des comportements à changer :

- emprunter tous les jours le même chemin pour aller au travail ;
- prendre des pauses déjeuner d'une heure ;
- regarder la télévision tous les soirs.

En changeant ces trois habitudes, vous franchissez des étapes qui vous aideront à atteindre votre objectif.

Emprunter un nouveau trajet pour aller au travail vous offre un nouveau cadre et vous aide à comprendre le marché immobilier.

Manger en trente minutes vous permet de consacrer les trente minutes restantes à donner des coups de fil, à rencontrer vos collaborateurs ou à visiter des biens immobiliers. Et si vous avez le goût des chiffres, sachez que trente minutes par jour équivalent à dix heures par mois ! Enfin, en arrêtant de regarder la télévision, ou en passant moins de temps devant à tout le moins, vous libérerez un temps considérable le soir pour travailler sur vos projets. Analysez vos comportements et modifiez-les pour atteindre vos objectifs.

Combien d'argent vous faut-il pour être financièrement indépendant et qu'êtes-vous prêt à faire pour atteindre cet objectif ?

Liste des choses à faire pour être financièrement indépendant :

- calculez le montant total de vos dépenses personnelles ;
- ciblez les dépenses que vous pouvez réduire ou supprimer ;
- calculez le nombre de biens immobiliers qu'il vous faut acheter pour couvrir la somme totale de vos dépenses.

PERSÉVÉREZ ET SURMONTEZ TOUS LES OBSTACLES

Si vous avez déjà participé à une expérience entrepreneuriale ou si vous avez déjà monté une boîte en partant de rien,

vous savez que les initiatives de ce type demandent deux fois plus de temps que ce que vous pensez, deux fois plus de travail et coûtent bien plus cher que ce que vous aviez prévu.

Ce sont des réalités. Je ne suis donc jamais surpris quand elles se révèlent vraies. Tout projet a ses obstacles ou, en d'autres termes, des choses qui rendent le travail intéressant. Je préfère la deuxième formulation.

Si vous avez défini un plan adapté pour atteindre vos objectifs, suivez ce plan.

Si vous avez trouvé votre raison d'être, vous aurez la motivation pour aller au bout de choses.

Définir un objectif n'est pas une option. C'est une condition sine qua non de la réussite.

S.M.A.R.T. EXERCICE SUR LES OBJECTIFS

Souvenez-vous que vos objectifs doivent être généraux, mais que ce sont les objectifs spécifiques qui doivent réussir le test SMART.

1. Écrivez votre premier objectif en utilisant la méthode S.M.A.R.T.
2. À quoi vous servira cet objectif ?
3. Quel délai vous fixez-vous pour atteindre cet objectif ?
4. À qui rendrez-vous des comptes ? Plus le nombre de personnes à qui vous devez rendre des comptes est élevé, mieux c'est.
5. Recensez les comportements que vous devez changer pour atteindre votre objectif. Que comptez-vous faire pour changer ces comportements ?
6. Créez votre liste des choses à faire pour être financièrement indépendant. Recensez vos dépenses et calculez la somme qu'il vous faut chaque mois pour les couvrir.

Cordialement,

Ken McElroy
Conseiller immobilier

La Lettre du Père Riche, Père Pauvre

Directeur de la publication : Olivier Cros – Rédacteurs en chef : Robert Kiyosaki, Yann Boutaric – Assistante éditoriale : Marine Coculet – Maquette : Stephan Nave – Édité par les Publications Agora – www.publications-agera.fr – SARL au capital de 42 944 € – RCS Paris : 399671809 – APE : 5813Z – Nos bureaux sont situés : 116 bis, avenue des Champs-Élysées – CS80056 – 75008 Paris – Tél. : 01 44 59 91 11 – Fax : 01 44 59 91 25 – N° de CPPAP : 1121 T 94127 – Prix annuel TTC : 97 € – Dépôt légal à parution – Hébergeur : Amazon Web Services, Inc – Siège social : P.O. Box 81226 Seattle, WA 98108-1226 – <http://aws.amazon.com> – © Copyright 2020, Publications Agora France – Reproduction même partielle uniquement avec l'accord écrit de la société editrice N.B. : Les appréciations formulées reflètent notre opinion à la date de la publication, et sont susceptibles d'être révisées ultérieurement. Nous effectuons des recherches méticuleuses pour tous nos articles et recommandations, mais nous ne sommes pas responsables des erreurs ou omissions qui pourraient y figurer. Rappelez-vous que les actions sont spéculatives par nature ; n'investissez pas plus d'argent que vous ne pouvez vous permettre de perdre. Les performances passées ne reflètent pas forcément les performances à venir. Avant d'investir, nous recommandons à nos lecteurs de consulter un conseiller financier indépendant ou un courtier.

Les informations vous concernant font l'objet d'un traitement informatique destiné à l'envoi de votre abonnement par e-mail. Vos données sont conservées en conformité avec les directives de la CNIL. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée et au Règlement européen n° 2016/679/UE du 27 avril 2016, vous bénéficiez d'un droit d'accès, de rectification, de portabilité et d'effacement de vos données ou encore de limitation de traitement, en écrivant aux Publications Agora – 116 bis, avenue des Champs-Élysées – CS80056 – 75008 Paris – service-clients@publications-agera.fr. Politique de confidentialité.
Publications Agora France adhère à FIDE0, association d'autodiscipline ayant pour but de favoriser la transparence dans l'information financière. Retrouvez toutes les informations sur cette association sur le site www.fideo-france.org. Retrouvez également toutes les informations sur les conditions de production et de diffusion de nos recommandations d'investissement sur notre site http://publications-agera.fr/recommandations_financieres.